

Rentabilitätsverbesserung durch effizientes Energiemanagement

Die in der Vergangenheit überproportional gestiegenen und auch immer weiter steigenden Energiekosten belasten in zunehmendem Maße die Ergebnisentwicklung im Einzelhandel. Jeder Unternehmer kennt seine eigenen Verbrauchszahlen und deren Kosten. Ihm fehlen jedoch Branchenvergleichszahlen, um diese bewerten und hieraus Handlungsalternativen ableiten zu können.

Die sale & service GmbH hat diese Problematik zum Anlass genommen, den Teilnehmern der Leistungsbausteine einen kostenlosen Energie-Check anzubieten. Eine Vielzahl der Konzeptpartner hat ihre Abrechnungsdaten der Unternehmensberatung Kerkhoff & Schapdick GbR in Bocholt, die für die Durchführung verantwortlich war, zur Verfügung gestellt.

Neben der Ermittlung der effektiven Kosten pro verbrauchter Kilowattstunde wurden auch weitere Auswertungen vorgenommen. Die Kosten und der Verbrauch pro qm Verkaufsfläche bzw. pro Ladenöffnungsstunde sind nur zwei Beispiele. Die individuellen Werte der Teilnehmer wurden jeweils den Durchschnittswerten der Gruppe gegenüber gestellt. Folgende Fragen sollten dadurch unter anderem beantwortet werden:

- Ist der vom jeweiligen Unternehmen zu zahlende Preis marktgerecht und wettbewerbskonform?
- Entspricht der Verbrauch pro qm Verkaufsfläche bzw. pro Öffnungsstunde dem Branchendurchschnitt?
- Ist die eingesetzte Technik energieeffizient und zeitgemäß?

Durch die Auswertungen im Energie-Check konnten diese Fragen praxisorientiert und fachgerecht beantwortet werden und versetzten die Teilnehmer in die Lage,

- anhand des gesicherten Zahlenmaterials eigene Verhandlungen mit dem derzeitigen Energielieferanten zu führen,

- nach Ursachen für evtl. zu hohe Abweichungen gegenüber Vergleichszahlen zu forschen,
- die Effizienz des eigenen Energieeinsatzes zu bewerten oder
- eine Entscheidung darüber zu treffen, ob es angesichts der Vergleichszahlen sinnvoll ist, weiteren externen Sachverstand mit einzubeziehen.

Die Auswertungen wurden von den Teilnehmern als sehr informativ und aussagekräftig bewertet. Nach ersten Informationen konnten durch eigene Verhandlungen bereits Preisreduzierungen erzielt werden. Zu hohe qm-Verbrauchsdaten wurden ebenfalls analysiert und führten durch verschiedene Maßnahmen zu Einsparungen.

Darüber hinaus konnte die Unternehmensberatung Kerkhoff & Schapdick die Teilnehmer im Anschluss auf Wunsch auch an eine Energieberaterfirma vermitteln, die durch bundesweite Ausschreibungen die günstigsten Angebote vermittelt. Hierdurch konnte teilweise ein Einsparpotential im fünfstelligen Bereich generiert werden. Auch anstehende Preiserhöhungen konnten durch mehrjährige Vertragslaufzeiten vermieden werden.

Die Ergebnisse des Energie-Checks trugen somit dazu bei, die Betriebskosten bei einigen Firmen erheblich zu entlasten und so einen Beitrag zur Rentabilitätsverbesserung zu erzielen.

Für weitere Auskünfte und Informationen stehen Ihnen die sale & service GmbH, das Team der Abteilung Dienstleistungen & Vermittlung und natürlich auch die Unternehmensberatung Kerkhoff & Schapdick zur Verfügung.

EK / servicegroup

sale & service
we move your business

Susanne Werner
sale & service GmbH
Elpke 115
33605 Bielefeld
Fon +49 521 2092-891
susanne.werner@
ek-servicegroup.de

Hans-H. Lieneke
Dienstleistungen & Vermittlung
Elpke 109
33605 Bielefeld
Fon +49 521 2092-572
hans-heinrich.lieneke@
ek-servicegroup.de

Georg Schapdick
Kerkhoff & Schapdick GbR
Lothringerstr. 18
46395 Bocholt
Fon +49 2871 236 90 84
info@kerkhoff-schapdick.de